



# PSU consortium open to roping in partners for coal gasification projects

**Richa Mishra**  
Hyderabad

The consortium of public sector companies, including Coal India Ltd, has been mandated by the Centre to tap coal gasification as an energy source and will look at varied business models, including EPC.

Sources in Coal India said it will be done through a tendering process for EPC, the details of which are still being worked out.

After a lag, coal gasification as a resource is once again being spoken about, and to begin with, the coal miner, along with its partners, is working on surface coal gasification projects.

Surface coal gasification doesn't require any new allocations of blocks and is being done in existing mines of Coal India, which have been identi-

fied for that. Besides, it falls under the Ministry of Coal, thus ending any uncertainty on management of assets and conflicts that may take place with the Ministry of Petroleum & Natural Gas.

## NET ZERO TARGET

Recently in Hyderabad, Coal Secretary Amrit Lal Meena, when talking to stakeholders about coal/gasification projects, highlighted the government's schemes for the purpose. At the same platform, Coal India Chairman PM Prasad, spelled out the opportunities in coal gasification and called on interested players having the technological capacity to partner with CIL towards building a cleaner future and helping to achieve the net zero target by 2070.

Last month, the Union Cabinet had approved a scheme for promotion of coal/lignite

gasification projects of government PSUs and private sector with an outlay of ₹8,500 crore as incentive for coal gasification projects under three categories. In category I, ₹4,050 crore has been provisioned for government PSUs in which up to three projects will be supported by providing lumpsum grant of ₹1,350 crore or 15 per cent of capex, whichever is lower. In category II, ₹3,850 crore has been provisioned for private sector and government PSUs in which lumpsum grant of ₹1,000 crore or 15 per cent of capex, whichever is

lower, is provided for each project. At least one project will be bid out on tariff-based bidding process and its criteria will be designed in consultation with Niti Aayog.

Finally, in category III, ₹600 crore has been provisioned for demonstration projects (indigenous technology) and/or small-scale product-based gasification plants under which lumpsum grant of ₹100 crore or 15 per cent of capex, whichever is lower, will be given to the selected entity, who will have a minimum capex of ₹100 crore and min-

imum production of 1,500 Nm<sup>3</sup>/hr Syn gas.

The Cabinet had also approved proposal for equity investment by (i) CIL for setting up of coal-to-SNG project at ECL command area through a JV of CIL and GAIL; and (ii) for setting up of coal-to-ammonium nitrate project at MCL command area through a JV of CIL and BHEL.



# Houthi attacks on Russian oil tankers add to Indian refiners' woes

Coincide with escalating actions by the US

**S DINAKAR**  
Amritsar, 18 February

The unexpected missile attack on a second India-bound ship carrying Russian crude, just three weeks after the first, has complicated matters for domestic refiners.

India now counts the Vladimir Putin-led nation as its biggest oil supplier, according to Paris-based market intelligence agency Kpler, and these attacks come on top of US sanctions since December, where vessels that bring crude to India are facing heightened scrutiny.

Panama-registered Pollux, which loaded crude at the Sheshkaris oil terminal in the Russian port of Novorossiysk on January 24, was scheduled to deliver the medium, sour Urals grade to Paradip port on February 28. According to United Kingdom Maritime Trade Operations and the US State Department data, the tanker was struck northwest of Yemen's Mokha port in the Red Sea. The rebels had targeted the long-range 2 (LR2)-type tanker carrying around 628,000 barrels of Urals, with at least three missiles, and one had

struck the vessel on the port side, according to a post by US Central Command (Centcom) on X (formerly Twitter). Officials then said there were no casualties, and the vessel had continued its trip to India's east coast. On Sunday, a Kpler official said the vessel had not transmitted a signal over the past day, likely due to being hit by a missile.

State-owned refiner Indian Oil has a 300,000-barrels-per-day refinery at Paradip, with Russian state-owned Rosneft being the oil supplier, showed Kpler data.

If the attacks continue, Russian vessels may have to go around the Cape of Good Hope, increasing transit time by weeks and sending costs north, Indian refining officials said, expecting Moscow to intervene with Tehran to sort the issues.

For all cargo types, the decision to take longer and safer routes has resulted in higher trade costs for shipping and insurance, according to the UN Conference on Trade & Development (UNCTAD).

The incremental cost of diverting a tanker around Africa costs nearly



## OIL SHARE

IMPORTS OF RUSSIAN CRUDE IN LAST 8 MONTHS, IN MILLION BARRELS A DAY

	VOLUMES
Jul '23	2.06
August	1.55
September	1.78
October	1.58
November	1.69
December	1.45
Jan '24	1.53
Feb*	1.58

\*Till 18 February; Source: Kpler

\$1million more per voyage. For an Aframax tanker, similar in size to an LR2, costs surged by 110 per cent, according to LSEG Shipping Research.

A Mumbai-based refining official said there were no frantic calls from suppliers and no panic in the market on Saturday. Russian oil is still crossing the Suez, he added.

This was the second such attack in less than three weeks on a Russian oil vessel. Late last month, the Achilles, a

crude oil tanker managed by India's Gaurik Ship Management, was sailing to Sikka on India's west coast carrying Russian Urals when it was attacked.

The missile missed the vessel, and ship-tracking data showed that the cargo was delivered on February 1 at Jamnagar oil terminal.

"It is likely that the Houthis have no intention of attacking non-Israeli-related commercial shipping and that this was a one-off (incident)," said Tilak Doshi, a

London-based energy expert. "It is not in their interest to do so, as their benefactors in Iran — allied to Russia and China in global geopolitics — do not gain by such actions either."

The Houthis continue to target Israeli-, American-, and British-linked shipping in the Red Sea and the Gulf of Aden. So far in February, they have targeted five vessels, including Pollux, according to UK-based Ambrey, a maritime security agency. Pollux had minor damage from the attack, Ambrey said.

Russia has good relations with Iran and can manage the Iran-backed Houthi rebels, said a state-run refining official. Government officials said that India's support for Israel had turned the Hamas and the Houthis against India, a reason why they were targeting ships employing Indians and carrying goods to India. India has since tried to strike a balance in the Israel-Palestinian conflict.

An industry official said some tankers, including Russian, carrying crude to India via the Suez do not show their destination as India. But the Houthis are also looking at vessel ownership, and not just where they are headed, he added.

Affiliations with mainland China, Iran, and Russia have not completely

negated attacks either, Ambrey said, referring to attacks on Achilles and a container ship owned by a Chinese company. The uncertainty is taking its toll on freight costs and insurance, which may make Russian oil uncompetitive unless Moscow absorbs the higher costs and maintains existing discounts of \$3-4 per oil barrel, a state-run refining official said.

India boosted its share of Russian crude imports to around 39 per cent of total purchases in 2023 from 16 per cent in 2022, despite warnings from Washington over potential sanctions violations. Imports averaged 1.53 million barrels per day (b/d) in January, and 1.58 million b/d in February till February 18, shows Kpler data. Imports have averaged around 1.5-1.6 million b/d since August after exceeding 2 million b/d in July owing to lower discounts, enhanced Western policing, output cuts by Russia and now the Red Sea conflict.

Washington has stepped on the sanctions pedal since October, targeting vessels that carry Russian crude, trading over the \$60 per barrel cap imposed by the G-7 group of nations.

This has resulted in sanctions on Sun Ship Management in December and other entities in January and February.



## LNG-powered logistics

The CMA CGM Group — a French maritime, land, air, and logistics solution provider — has taken delivery of the CMA CGM Mermaid, the first in a series of 10 new 2,000 TEU



container ships powered by liquefied natural gas (LNG). These will be progressively deployed in the Mediterranean region and Northern Europe.

The new container ships, designed to improve their energy efficiency and environmental performance, will join the CMA CGM fleet of around 620 vessels, including more than 30 already powered by alternative energies. These ships will emit nearly 20 per cent less carbon dioxide compared to a similar-sized ship run on conventional maritime fuel.

## Adani-Total Gas betting big on LNG

PTI / New Delhi

With quicker adoption of liquified natural gas (LNG) becoming a centre point in government's gas policy and to control greenhouse gas (GHG) emissions, leading city gas distributor (CGD) Adani Total Gas Ltd has identified this super-chilled fuel to fuel its growth.

Adani Total Gas Ltd (ATGL) is aiming to increase the adoption of LNG as the primary fuel for long-haul commercial vehicles, replacing diesel, through an ecosystem approach, a senior company official said.

This includes strategic tie-ups



with various stakeholders like auto ancillaries, Original Equipment Manufacturers (OEMs), fleet operators, end-use industry, and retrofitment players to advocate for quicker adoption of the fuel. "The biggest challenge of LNG is distribution. Currently we have only a handful of LNG dispensing stations and hence it is a chicken and egg situation. Fleet operators are unwilling to

invest in switching over till the distribution network comes up, and till the demand builds up, oil marketing companies (OMCs) are not expanding the number of LNG outlets.

"To address this, we are engaging with all stakeholders in the ecosystem for a quicker adoption of this green fuel," said Suresh P Manglani, CEO, ATGL. Over the last two months, ATGL has signed MoUs with alternative fuel system manufacturer Shigan, cryogenic liquid storage, distribution and re-gas solutions provider INOX CVA, and Adani Cement, which engages a large number of fleets for logistics.



## अडाणी टोटल गैस एलएनजी पर लगा रही है बड़ा दांव

नई दिल्ली, (भाषा)। प्रमुख शहरी गैस वितरक (सीजीडी) कंपनी अडाणी टोटल गैस लिमिटेड वृद्धि के लिए तरलीकृत प्राकृतिक गैस (एलएनजी) पर बड़ा दांव लगा रही है। सरकार की गैस नीति में एलएनजी को तेजी से बढ़ावा देने और ग्रीनहाउस गैस (जीएचजी) के उत्सर्जन को नियंत्रित करने की पहल के बीच कंपनी ने यह रणनीति अपनाई है। कंपनी के एक वरिष्ठ अधिकारी ने कहा कि अडाणी टोटल गैस लिमिटेड (एटीजीएल) का लक्ष्य लंबी दूरी के वाणिज्यिक वाहनों के लिए डीजल की जगह प्राथमिक ईंधन के रूप में एलएनजी को बढ़ावा देना है। इसके लिए वाहन क्षेत्र से संबद्ध कंपनियों, मूल उपकरण विनिर्माताओं (ओईएम), परिचालकों और रेट्रोफिटमेंट कंपनियों जैसे विभिन्न हितधारकों के साथ रणनीतिक गठजोड़ किए जा रहे हैं। एटीजीएल के मुख्य कार्यपालक अधिकारी (सीईओ) सुरेश पी मंगलानी ने कहा, एलएनजी की सबसे बड़ी चुनौती वितरण है। इस समय हमारे पास केवल मुट्ठी भर एलएनजी वितरण स्टेशन हैं और यही असली चुनौती है। परिचालक वितरण नेटवर्क तैयार होने तक इस दिशा में आगे बढ़ने के लिए तैयार नहीं हैं। दूसरी ओर पेट्रोलियम विपणन कंपनियां (ओएमसी) एलएनजी आउटलेट की संख्या में विस्तार नहीं कर रही हैं। उन्होंने कहा कि कंपनी इस हरित ईंधन को तेजी से बढ़ावा देने के लिए सभी हितधारकों के साथ मिलकर काम कर रही है।

# एलएनजी पर बड़ा दांव लगा रहे अडाणी

नई दिल्ली (भाषा)।

प्रमुख शहरी गैस वितरक (सीजीडी) कंपनी अडाणी टोटल गैस लिमिटेड वृद्धि के लिए तरलीकृत प्राकृतिक गैस (एलएनजी) पर बड़ा दांव लगा रही है। सरकार की गैस नीति में एलएनजी को तेजी से बढ़ावा देने और ग्रीनहाउस गैस (जीएचजी) के उत्सर्जन को नियंत्रित करने की पहल के बीच कंपनी ने यह रणनीति अपनाई है।

कंपनी के एक वरिष्ठ अधिकारी ने कहा कि अडाणी टोटल गैस लिमिटेड (एटीजीएल) का लक्ष्य लंबी दूरी के वाणिज्यिक वाहनों के लिए डीजल की जगह प्राथमिक ईंधन के रूप में एलएनजी को बढ़ावा देना है। इसके लिए वाहन क्षेत्र से संबंधित कंपनियों, मूल उपकरण विनिर्माताओं (ओईएम), परिचालकों और रेट्रोफिटमेंट कंपनियों जैसे विभिन्न हितधारकों के साथ रणनीतिक



गठजोड़ किए जा रहे हैं। एटीजीएल के मुख्य कार्यपालक अधिकारी (सीईओ) सुरेश पी मंगलानी ने कहा, 'एलएनजी की सबसे बड़ी चुनौती वितरण है। इस समय हमारे पास केवल मुट्टी भर एलएनजी वितरण स्टेशन हैं और यही असली चुनौती है। परिचालक वितरण नेटवर्क तैयार होने तक इस दिशा में आगे बढ़ने के लिए तैयार नहीं हैं। दूसरी ओर पेट्रोलियम विपणन कंपनियों (ओएमसी) एलएनजी आउटलेट की संख्या में विस्तार नहीं कर रही हैं।' उन्होंने कहा कि कंपनी इस हरित ईंधन को तेजी से बढ़ावा देने के लिए सभी हितधारकों के साथ मिलकर काम कर रही है।

एटीजीएल ने पिछले दो माह में वैकल्पिक ईंधन प्रणाली विनिर्माता शिगन, क्रायोजेनिक लिक्विड स्टोरेज, आईनॉक्स सीवीए और अडाणी सीमेंट के साथ समझौता ज्ञापन पर हस्ताक्षर किए हैं। कंपनी ने कहा कि वह आने वाले महीनों में इस तरह की और साझेदारियां करेगी।



## अदाणी टोटाल गैस एलएनजी पर लगा रही है बड़ा दांव

प्रमुख शहरी गैस वितरक (सीजीडी) कंपनी अदाणी टोटाल गैस लिमिटेड (एटीजीएल) वृद्धि के लिए तरलीकृत प्राकृतिक गैस (एलएनजी) पर बड़ा दांव लगा रही है। सरकार की गैस नीति में एलएनजी को तेजी से बढ़ावा देने और ग्रीनहाउस गैस (जीएचजी) के उत्सर्जन को नियंत्रित करने की पहल के बीच कंपनी ने यह रणनीति अपनाई है।

कंपनी के एक वरिष्ठ अधिकारी ने कहा कि एटीजीएल का लक्ष्य लंबी दूरी के वाणिज्यिक वाहनों के लिए डीजल की जगह प्राथमिक ईंधन के रूप में एलएनजी को बढ़ावा देना है। इसके लिए वाहन क्षेत्र से संबंधित कंपनियों, मूल उपकरण विनिर्माताओं (ओईएम), परिचालकों और रेट्रोफिटमेंट कंपनियों जैसे विभिन्न हितधारकों के साथ रणनीतिक गठजोड़ किए जा रहे हैं। एटीजीएल के मुख्य कार्याधिकारी सुरेश पी मंगलानी ने कहा कि एलएनजी की सबसे बड़ी चुनौती वितरण है। इस समय हमारे पास केवल मुट्टी भर एलएनजी वितरण स्टेशन हैं और यही असली चुनौती है। परिचालक वितरण नेटवर्क तैयार होने तक इस दिशा में आगे बढ़ने के लिए तैयार नहीं हैं। भाषा

# अडाणी टोटल गैस एलएनजी पर लगा रही है बड़ा दांव

एजेंसी ■ नई दिल्ली

प्रमुख शहरी गैस वितरक (सीजीडी) कंपनी अडाणी टोटल गैस लिमिटेड वृद्धि के लिए तरलकृत प्राकृतिक गैस (एलएनजी) पर बड़ा दांव लगा रही है।

संस्कार की गैस नीति में एलएनजी को तेजी से बढ़ावा देने और ग्रीनहाउस गैस (जीएचजी) के उत्सर्जन को नियंत्रित करने की पहल के बीच कंपनी ने यह रणनीति अपनाई है।

कंपनी के एक वरिष्ठ अधिकारी ने कहा कि अडाणी टोटल गैस लिमिटेड (एटीजीएल) का लक्ष्य लंबी दूरी के वाणिज्यिक वाहनों के लिए डीजल की

जगह प्राथमिक ईंधन के रूप में एलएनजी को बढ़ावा देना है। इसके लिए वाहन क्षेत्र से संबद्ध कंपनियों, मूल उपकरण विनिर्माताओं (ओईएम), परिचालकों और रेट्रोफिटमेंट कंपनियों जैसे विभिन्न हितधारकों के साथ रणनीतिक गठजोड़ किए जा रहे हैं।

एटीजीएल के मुख्य कार्यपालक अधिकारी (सीईओ) सुरेश पी मंगलानी ने कहा, एलएनजी की सबसे बड़ी चुनौती वितरण है। इस समय हमारे पास केवल मुट्ठी भर एलएनजी वितरण स्टेशन हैं और यही असली चुनौती है। परिचालक वितरण नेटवर्क तैयार होने तक इस दिशा में

आगे बढ़ने के लिए तैयार नहीं हैं। दूसरी ओर पेट्रोलियम विपणन कंपनियां (ओएमसी) एलएनजी आउटलेट की संख्या में विस्तार नहीं कर रही हैं।

उन्होंने कहा कि कंपनी इस हरित ईंधन को तेजी से बढ़ावा देने के लिए सभी हितधारकों के साथ मिलकर काम कर रही है। एटीजीएल ने पिछले दो माह में वैकल्पिक ईंधन प्रणाली विनिर्माता शिगन, क्रायोजेनिक लिक्विड स्टोरेज, आईनॉक्स सीवीए और अडाणी सीमेंट के साथ समझौता ज्ञापन पर हस्ताक्षर किए हैं। कंपनी ने कहा कि वह आने वाले महीनों में इस तरह की और साझेदारियां करेगी।